

オールドルーキー株式会社

【採用募集要項】

3つのポイント

- ・ 40歳以上、業界未経験者限定のFPのお仕事
- ・ 知識0からMDRT達成率80%の実績。充実の研修
- ・ 転勤ナシ、実質定年ナシ。1年目から年収1,000万円以上も可能

募集職種	お客様のお金の問題を解決するFP（ファイナンシャルプランナー）のお仕事です。
応募資格	40歳以上、業界未経験者限定 学歴・職歴不問
勤務地	東京都世田谷区太子堂一丁目12-35 アンビエンス世田谷203 最寄り駅：田園都市線 三軒茶屋駅 徒歩5分 ※お客様を一生ご担当していただく為、転勤はありません
勤務時間	9時30分～18時30分（フレックス勤務 コアタイム有） ご自身でスケジュールを組むので、お子様の行事・ご両親の介護等、自由に時間を使えます。 平日にゴルフを楽しんだり、家族サービスを行う事も出来ます。
雇用形態	正社員（試用期間有）
給与体系	月給30万円（試用期間4カ月） 試用期間終了後 18万円+インセンティブ（上限なし） 実績に応じて入社4カ月目から給与が上がります。 通勤手当別途支給
福利厚生	社会保険完備 ドリンク無料・昼食補助有 各種スポーツ観戦チケット（スポンサーチーム特典） ・Jリーグ 東京ヴェルディ ・プロ野球 読売ジャイアンツ ※シーズンシートオーナー（東京ドーム） ・Bリーグ（プロバスケットボール） 横浜ビー・コルセアーズ ・プロラグビー ブラックラムズ東京
休日・休暇	年間休日120日以上 週休2日制（フレックス勤務） 夏季休暇・年末年始休暇・有給休暇・慶弔休暇・産休・育休・介護休暇。

【社長メッセージ】

『早期退職』・『役職定年』年齢だけで、評価しがちな日本の価値観に疑問を感じませんか？

優秀なあなたであれば、会社に対し圧倒的に貢献されているはずですよ。

しかし、貢献に対し、正当な評価を受けてるでしょうか？それどころか、年齢が理由で重職を外される・給与を下げられる等、不遇を強いられてはいないでしょうか？

優秀なのに今の環境では能力を存分に発揮出来ない方の為に作った会社。
それが、弊社オールドルーキー株式会社。

40歳以上・業界未経験者限定採用です。

『貢献＝報酬』といった実力評価における理念を掲げ、無限の可能性を提供しています。

◆ 充実した教育制度

同じ事を何度聞いても良い。人は1回で覚えられないをモットーに、出来るようになるまでレクチャーします。それが会社の責任だと考えます。

弊社のMDRT保有率は80%。MDRTとは卓越した生命保険・金融プロフェッショナルの組織です。日本の保険営業マンの保有率は約1%。

弊社では業界水準の80倍で金融プロフェッショナルを輩出するだけの育成プログラムがあります。あなたの可能性を伸ばし、自己実現出来る環境がここにはあります。

今からでも遅くありません。共に成長・成功していきましょう。

◆ 40歳以上・業界未経験者採用へのこだわり

当社は新卒採用を一切していません。
全員に前職があり、全員が未経験からのスタートです。

弊社は大手保険会社の取り扱いがありますが、会社として歴史は浅く、まだまだスタートアップの会社です。これから会社を成長させていくにあたり、あなた様の力が必要です。

なぜ、40歳以上で業界未経験の方限定の採用なのか？
お会いした時にご説明致します

是非あなた様のご応募、心よりお待ちしております。

代表取締役 荒井 将貴

◆ 多種多様な経歴を持った当社メンバー

- ・大手飲料メーカーに35年勤務。年収1,400万を捨て、入社した還暦の新人。
- ・大手食品会社に30年勤務後、部長職を捨て、弊社に入社。入社当初は苦戦したが、努力を続け、月収180万円に到達。
- ・元々弊社の取引先の女性。弊社に入社したいと志願。入社直後から結果を出し、入社7カ月目には月収120万円に到達。

◆ 具体的な仕事内容

当社は総合保険代理店です。生命保険・損害保険の取り扱いがあります。

金融・保険のプロとして、個人・法人のお客様へのマネーコンサルティング・退職金運用・相続対策等、課題解決をして差し上げること。

お客様の顕在化されているニーズ、自動車保険・火災保険に対し最適なお提案をすること。

人想いな方ほど、お客様に喜んで頂き、成果が出るお仕事です。

◆ 業界注目会社

- ・経済情報誌B-plusにて世界陸上、銅メダリスト千葉真子さんに取材を受ける
- ・サンケイ新聞社企画、煌めくオンリーワン・ナンバーワン企業の選出され書籍出版
- ・女性誌CLASSY2025年3月号にて頼れる専門家に選出

【 活動スタイル 】

業務はそれぞれが最適だと考える方法で進めてください。すべては自分次第です。

裁量は大きく委譲。訪問先やアポイントの時間、アプローチ方法も自由です。

1人の『起業家』『経営者』となったつもりで業務に取り組んでください。

『好きこそ人の原動力』という理念が社長にはあります。

是非、あなたの強みを存分に発揮してください。

【 こんなお客様にご提案をお願いします 】

《個人》

- ・ご結婚されたばかりの方
- ・お家をご購入されたばかりの方
- ・お子様の学資保険にお悩みの方
- ・退職金運用を考えられている方
- ・親の介護にお悩みの方
- ・相続にお悩みの方

《法人》

- ・福利厚生を充実させたい企業
- ・事業承継を検討されている企業
- ・退職金の準備を考えている企業
- ・自動車を複数台所有されている企業
- ・不動産を所有されている企業

【 選べるキャリアパス 】

ファイナンシャルプランナーとしてご活躍後、あなたのご意向や適性に応じて、下記の2パターンのキャリアがあります。

《 ① ファイナルプランナー専門職コース》

《 ② 経営幹部コース》

① はファイナンシャルプランナーとして、数多くのお客様のお役に立ち続け、営業マンとしてのキャリアを極めるコースです。② は採用・育成等、幹部として弊社の成長のお手伝いをして頂くコースです。